



Senior Sales Manager Projects (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Betreuung von ausgewählten Schlüsselkunden sowie die aktive Akquisition von neuen Kunden und Öffnung sowie Entwicklung neuer Märkte
- Erstellung des kaufmännischen und technischen Angebots und bei Beauftragung für die Initiierung der Durchführung und Überwachung aller in den Projekten anfallenden vertriebsrelevanten Vorgänge
- Umsetzung der Vorgaben und Erreichung der gesteckten Ziele, um die Wünsche und Anforderungen der Kunden mit den Unternehmensinteressen und Zielen in Einklang zu bringen
- Mitverantwortlich für die Außendarstellung des Unternehmens in Abstimmung mit der Gesellschafterin, des Marketings und der Geschäftsleitung
- Prüfung der Machbarkeit von Anfragen und Aufträgen (gem. QMB Vertragsprüfung) in Abstimmung mit dem Projektmanagement unter Berücksichtigung der bei der zur Verfügung stehenden personellen Ressourcen

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium oder Berufsausbildung und nachweisbare mehrjährige Erfahrung
- Erfahrung in den Life Science Branchen (vorzugsweise Biotech und Pharma)
- Eigenständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Spaß an der Zusammenarbeit mit Kunden und Projektteam

Benefits:

- Freundliche, offene und ehrliche Unternehmenskultur
- Engagiertes und hilfsbereits Team
- Tolle Arbeitsatmosphäre in modernem Büro im Herzen von München